

Atea lancerer Ateadirect

Atea gør det nemt, hurtigt og billigt for alle at købe it

Med en satsning i millionklassen lancerer Atea i dag en helt ny type it-forretning, der for første gang giver både store og små virksomheder mulighed for at købe it efter en helt ny direkte handelsmodel, hvor der bl.a. er markant fokus på handel via e-mail, web og telefon. Nye tilbud vil blive lanceret i kataloger hver måned, inspireret af detailhandelen. Målet er, at Ateadirect over tre år skal erobre 15 procent af markedet og nå en omsætning på 600 millioner kroner i Danmark. Og kunderne? De glæder sig.

Ateadirect er it-handel, skåret ind til det allermest effektive. Med Ateadirect udnytter Atea sin position som Skandinaviens største it-indkøber, med en indløbsvolumen på over 12 milliarder kroner. Ateadirect er markedets mest effektive handelsportal, hvor kunderne selv finder den rigtige it-løsning – leveret til tiden og til den rigtige pris – til glæde for både kunder og producenter.

Få tager de mindre kunder seriøst

"Sandheden er, at mange håndterer de mindre og mellemstore virksomheder ineffektivt. En meget stor del af markedet vil i virkeligheden hellere sælge 1000 pc'ere til de store virksomheder, end 10 stk. til entreprenør Jensen. Atea har Nordens største og mest effektive hardwarelager, og med Ateadirect gør vi det hurtigt, nemt og billigt at købe it – for alle, store som små!" siger administrerende direktør Peter Trans, Atea.

I løbet af de sidste måneder har en gruppe analyse- og salgsfolk gennemgået it-markedet med en tættekam. Kunder, it-producenter og konkurrenter er blevet udspurgt, og svarene er blevet analyseret og brugt til at skrue den nye forretning sammen, så den præcist rammer efterspørgslen i markedet.

Ingen sælgere, ingen butik

"85 procent af alle it-indkøbsansvarlige vil allerhelst købe deres nye it over telefonen, via e-mail eller på nettet. Dette er så også den billigste måde at sælge it på. De kunder, der f.eks. gerne vil have besøg af en it-konsulent eller gerne vil besøge en fysisk butik, gør det fordi de har mere komplicerede opgaver, eller gerne vil have en bredere service. Det er fint nok, men de er så bare ikke målgruppen for Ateadirect," siger administrerende direktør Peter Trans, Atea.

Hjertet i Ateadirect består af en helt ny brugervenlig webshop og et nyt katalog, der er inspireret af detailhandelen. Her præsenteres en række kampagner, der vil passe ni ud af ti virksomheder. Ønsker kunderne andre løsninger, råder Ateadirect over markedets bredeste udvalg fra de fleste it-leverandører. Og, ønsker kunden yderligere services, så er Ateadirect jo en del af Atea, der så kan hjælpe kunderne. Den nye forretning markedsføres massivt i fjernsyn, dag- og fagblade, i samarbejde med it-producenterne, der er begejstrede for den nye, stærke salgskanal.

Tilbud, der er lette at gå til

"Vi er de sidste uger blevet kimet ned af producenter, der vil være med. Vi har med Ateadirect skabt en effektiv handelsportal, hvor vi har sænket vores omkostninger betragteligt, og har for

første gang skabt en handelsmodel med et koncept, der kommer massivt ud til målgruppen. Og det handler virkelig om at gøre det nemt. Kunden finder den maskine, server, printer eller softwarepakke, man gerne vil have i kataloget og på nettet – bestiller og betaler – og næste dag har man det bestilte. Det kan simpelthen ikke gøres nemmere,” siger administrerende direktør Peter Trans, Atea.

Ateadirect er en af de vigtigste og største satsninger i Atea-gruppen i 2009. Ateadirect starter på det danske marked, men vil senere blive lanceret i resten af Norden. Målet er, at Ateadirect i løbet af de kommende tre år skal sidde på mindst ti procent af det nordiske marked for salg af it til de mindre og mellemstore virksomheder.

Yderligere oplysninger

Adm. direktør Peter Trans

Telefon +45 70 25 25 50

Mobil +45 25 43 51 74

E-mail peter.trans@atea.dk

Om Atea

Atea er Danmarks førende leverandør af it-infrastruktur. Med de mest kompetente og højest certificerede medarbejdere hjælper vi vores kunder med specialistkompetencer, produkter, services og løsninger. I Danmark beskæftiger Atea mere end 1.400 medarbejdere og har en stærk lokal tilstedeværelse med seks afdelinger fordelt over hele landet. Atea-koncernen er repræsenteret i hele Norden og Baltikum og er noteret på Oslo Børs. www.atea.dk