

Serverne fik som fortjent

Nyt serverrum hos møbelkæden BoConcept:

Serverne hos BoConcept har lov til at være begejstrede for indretningen i det nye serverrum, hvor en standard-løsning fra APC maksimerer oppe-tiden og minimerer mulige risici. Fokus har fra begyndelsen været at implementere den mest optimale og grønne løsning.

Analogien om frisørens børn, der aldrig bliver klippet, tager en ny drejning hos møbelkæden BoConcept, hvor serverne har været de sidste til at få opdateret indretningen. Det gamle serverrum var udtjent, og der opstod tit fejl, som resulterede i meget høje temperaturer og servere, der simpelthen stod af. I dag er serverrummet ikke længere graverende men imponerende – og grønt med frikøling.

”I stedet for hele tiden at være på bagkant er vi nu på forkant. Og det har betydning for vores oppe-tid, fordi vi kører langt mere stabilt. Som alle andre moderne virksomheder er alle vores ansatte dybt afhængige af oppe-tiden, fx arbejder hele vores lager med trådløse scannere, der er koblet op på en online løsning, samtlige butikker producerer prisskilte online, og vores Business Intelligence-løsning samt en accessory webshop kører fra det nye datacenter, og det er fatalt, hvis det går ned,” forklarer it-systemadmini-

strator Torben Mikkelsen, BoConcept. BoConcepts nye 84 kvadratmeter store og top moderne serverrum er opbygget omkring en komplet standardiseret APC InfraStruxure-løsning med In-Row-køling. Fordelen ved en standard løsning er, at der er en underliggende garanti for, at løsningen fungerer optimalt. Atea ser tit, at alt for mange serverrum opbygges som unikke løsninger, og det kan virke fornuftigt i designfasen, men når de installeres lever de sjældent op til forventningerne.

Varm luft, der bliver spredt i hele datacenteret, er den største årsag til problemer. Styring af varmen er hovedprincippet i In-Row-køling, og derfor er rackskabene sat op i rækker i BoConcepts nye serverrum med en lukket mellemgang med tag og døre. På den måde ledes varmen hurtigst muligt væk fra de kritiske dele af udstyret, og det giver en meget driftssikker og fleksibel løsning.

Kontrast til den gamle løsning

I sammensætningen af BoConcepts nye serverrum var den grønne profil afgørende. Frikølingsløsningen sørger for en årlig strømbesparelse på cirka 50.000 kr., og implementeringen af den samlede serverumløsning tog – fra kontraktunderskrivelsen til den stod færdig – 18 uger. Under designet af selve løsningen var det relevant for BoConcept, at løsningen kunne udbygges og dimensioneres præcis efter deres ønsker.

”APC-løsningen var den løsning, som kunne dimensioneres bedst muligt, og så er den samtidig opbygget i moduler, så vi til enhver tid kan udbygge den. I en international virksomhed med afdelinger over hele kloden – lige fra Los Angeles til Tokyo – har det været vigtigt for os, at vi kan udvide serverrummet på globalt plan,” siger it-

BoConcept har indrettet en del af en lagerhal til serverrum, der er opbygget som en bygning i en bygning. Og den kan modstå de fleste påvirkninger fra omgivelserne (alt fra brand til påkørsel af en truck). Selve infrastrukturen er opbygget omkring en komplet APC InfraStruXure-løsning.

Løsningen:

- Er opbygget med N+1 redundans på køl og strøm.
- Er modulopbygget og kan udvides med mere køl eller strømkapacitet.
- Har temperaturstyret regulering af omdrejningstal, der forbedrer tilgængeligheden og sparer energi.
- Har en avanceret overvågningsløsning.

Key learnings for BoConcept

- Hvis BoConcept skulle starte forfra, ville de have fundet det inspirerende at tale med en anden virksomhed om deres erfaringer og måske se deres løsning. Af samme grund viser BoConcept i dag hellere end gerne deres løsning frem for interesserede.
- Planlæg altid den optimale løsning, og sæt nogle dele på som optioner, så du altid har mulighed for at udvide med dine ønsker. Det bliver dobbeltarbejde i sidste ende at køre med halve løsninger fra starten.



Om BoConcept

BoConcept blev etableret i 1952 og er i dag en international retail-orienteret konceptholder med fokus koncentreret om én aktivitet: afsætning af et arkitekttegnet, tilpasset og koordineret produktprogram af brandede møbler og livsstilsprodukter til private hjem.

Som eneleverandør og international distributør til den globale retail-kæde, der består af mere end 240 individuelt drevne franchisebaserede BoConcept Brand Stores og 100 BoConcept Studios, afsætter kæden sine produkter i over 50 lande i hele verden.

»I stedet for hele tiden at være på bagkant er vi nu på forkant«



systemadministrator Jane Platz Nettermann, BoConcept.

Undervejs i planlægningsforløbet mødte BoConcept forskellige udfordringer:

”Vores endelige serverrum er faktisk større end først planlagt. Vi havde et ønske om, at det skulle placeres nogenlunde tæt på, hvor vi sidder til hverdag, og for at modsvare behovet skulle vi placere køleenhederne på taget. Men efter ingeniørerne havde regnet på det, fandt vi ud af, at taget ikke kunne holde til det, og derfor endte det med, at køleenhederne kom ned på jorden i stedet – og hele løsningen måtte flyttes,” fortæller Jane Platz Nettermann.

De ti nye rackskabe i serverrummet, står trygt og sikkert i en overvåget løsning, så Jane Platz Nettermann og hendes kollegaer altid ved, hvad temperaturen er i de forskellige områder af serverrummet og ligeledes med luftfugtigheden. Og skulle niveauerne bevæge sig ind i et kritisk område, bliver BoConcept automatisk alarmeret. På samme måde er brandslukningsanlægget fra Inergen tilsluttet det eksterne brandanlæg, som automatisk kontakter Herning Brandvæsen, hvis flaskerne bliver skudt af.

”Det er noget af en kontrast i forhold til vores gamle løsning, hvor brandslukning og overvågning nærmest var en by i Rusland. Vi kørte på pumperne i det sidste lange stykke

tid, og derfor er det en lettelse at komme over på den nye løsning, hvor alt fungerer optimalt, og hvor vi bliver alarmeret, hvis noget bevæger sig uden for normalen,” tilføjer Torben Mikkelsen og fortsætter omkring selve implementeringsfasen:

”Atea havde udarbejdet en udførlig projektplan, inden vi gik i gang, og den er blevet overholdt. Samarbejdet har fungeret rigtig godt, og hvis vi har haft ændringer undervejs, har de altid kunne lade sig gøre. Den gode dialog fortsatte også med Ateas andre samarbejdspartnere – fx eksperterne fra APC og Cisco.”