

Årets danske Oracle-partnere kåret

Oracle Danmark samler den 29. marts Oracles danske partnere til en fælles partnerdag, hvor fokus er på vidensudveksling og netværk. På dagen kåres partnere, som har udmærket sig særligt i det forgangne år. Vinderne i år er IBM, HP, Scott/Tiger, TietoEnator, TM Networks, NNIT, Topnordic og WM-data.

Et udsnit af de godt 200 partnere i Oracle Danmark mødes den 29. marts. for at udveksle viden og høre om kommende initiativer fra Oracle. Globalt har Oracle mere end 19.000 partnere, som leverer innovative løsninger baseret på Oracles software.

-Vi er glade for, at så mange danske it-forhandlere, konsulent- og udviklingshuse ser forretningsmuligheder i at samarbejde med Oracle Danmark. I det forgangne år har vi oplevet en solid vækst og fremgang, fordi danske virksomheder i stigende grad kombinerer Oracles softwareprodukter med partnernes know-how. I dag står partnerne for næsten halvdelen af Oracles omsætning, siger partnerdirektør Michael Zink hos Oracle Danmark.

På Oracles partnerdag kåres de bedste partnere inden for en række kategorier, som viser spændvidden af samarbejds muligheder ved et partnerskab med Oracle.

-Vores partnere har alle utrolig stor kompetence, men vi vil også gerne belønne de partnere, som har gjort en særlig indsats. Årets "Application Partner" er IBM, som i årets løb investerede betydeligt i deres applikationsforretning. De har desuden deltaget på et antal store salgssager sammen med os og vundet ordrer inden for CRM og ERP til bl.a. TDC og Carl Bro, siger Michael Zink og fortsætter:

-Årets "Hardware Partner" er HP, fordi HP i løbet af året har gjort meget for at fremme det fælles salgsarbejde med Oracle. Derudover har HP også drevet meget salg af software for Oracles teknologiforretning.

Scott/Tiger er kåret til årets "Fusion Middleware Partner". De har investeret massivt i opbygning af kompetence på Fusion Middleware, drevet mange komplicerede sager og været dygtige til at øge salget af portalløsninger i samarbejde med Oracles Small and Medium Business-center.

Året "Nye Partner" er TM Networks, som bl.a. har både solgt og implementeret både Oracle Database og Middleware til Energi Midt. TietoEnator er valgt til årets "Independent Software Vendor", fordi de med deres Oracle-baserede Modulus-løsning til fagforeninger og A-kasser har banet vejen for Oracles teknologiprodukter i denne sektor.

"System Integrator" i dette år er NNIT, som sammen med Oracle har sikret, at det ambitiøse portalprojekt borger.dk baseres på Oracles portal-teknologi. "Årets Reseller" er Topnordic, som har leveret topklasse salgsarbejde inden for Oracles teknologiprodukter, og som har medvirket til at skabe vækst i Oracles licensforretning.

”Årets Partner” blev WM-data, som igennem hele det forgangne år har investeret intensivt i medarbejdernes kompetence og salgsudvikling inden for både Fusion Middleware og Oracle Applications.

-Vores mål er maksimal dialog med vores partnere, så vi i fællesskab udnytter fælles muligheder for at skabe vækst i vores forretninger. Vi er daglig i dialog med partnerne, men på partnerdagen kan vi sammen skabe et ”helikopterperspektiv” og slå stregerne til strategien fremover. Samtidig er dagen en god lejlighed til at fejre de fælles succeser, slutter Michael Zink.

Oversigt over prisvindere 2007:

- Application Partner: IBM
- Hardware Partner: HP
- Fusion Middleware Partner: Scott/Tiger
- Nye Partner: TM Networks
- Independent Software Vendor: TietoEnator
- System Integrator: NNIT
- Årets Reseller: Topnordic
- Årets Partner: WM-data

Yderligere information:

Michael Zink, partnerdirektør, Oracle Danmark
mobil: 41 16 20 40
e-mail: michael.zink@oracle.com

Anders Lund Rendtorff, nordisk kommunikationsdirektør, Oracle
mobil: 40 90 74 62
e-mail: anders.rendtorff@oracle.com

Oracle er verdens største leverandør af virksomhedssoftware. Læs mere på: www.oracle.dk

Trademarks

Oracle is a registered trademark of Oracle Corporation and/or its affiliates. Other names may be trademarks of their respective owners.