

Pressemeddelelse

TDC og TOPNORDIC indgår strategisk samarbejde

TOPNORDIC bliver TDCs foretrukne it-samarbejdspartner på hjemme-pc-fronten – både internt i TDC og eksternt for TDCs eksisterende kunder. Startskuddet på samarbejdet er en hjemme-pc-ordning til TDCs 12.000 medarbejdere.

Ballerup den 18. september – TOPNORDIC er fra oktober TDCs foretrukne it-samarbejdspartner på hjemme-pc-fronten. TDC ønsker at udvide partnerskabet med TOPNORDIC ved at intensivere samarbejdet omkring levering af blandt andet hjemme-pc'er, og det kan resultere i en løbende årlig omsætning til TOPNORDIC på op til 80 mio. kr.

"Fremadrettet har vi ønsket at få en fast samarbejdspartner, som professionelt og enkelt kan håndtere hele TDCs hjemme-pc-forretning – både internt i TDC og eksternt til vores eksisterende kunder. Vi erkender i TDC, at HjemmePC ikke længere er en del af vores kernekompetencer," siger vicedirektør Søren Jensen, TDC Erhverv.

Hjemme-pc ordninger er et af de mest attraktive personalegoder, specielt fordi ordningen har stor økonomisk værdi for de ansatte. Medarbejderen sparer typisk mere end 50 % af prisen i forhold til butikspriserne. Herudover kan ordningen etableres helt omkostningsneutralt, og det er med til også at gøre det attraktivt for virksomheden.

"Vi ønsker fortsat at være i markedet med hjemme-pc-produktet, der på mange måder læner sig op af vores øvrige medarbejderkoncepter for bredbånd og telefoni. Men volumen i dette marked er afgørende for, om du kan tjene penge på din forretning, hvorfor en samarbejdsmodel med TOPNORDIC er meget mere indlysende for os nu, hvor vi tilbyder kunderne at få det bedste fra to verdener i stedet for én. TOPNORDIC er det naturlige valg for os, fordi vi gennem længere tids samarbejde er forsikrede om, at de har styrken og specialistkompetencerne, der matcher TDC," siger vicedirektør Søren Jensen, TDC Erhverv.

Startskuddet på aftalen mellem TDC og TOPNORDIC er en hjemme-pc-aftale for TDCs 12.000 medarbejdere. Ordningen betyder, at medarbejderne får en fordelagtig pc-ordning, hvor TOPNORDIC tilbyder en enkel og professionel håndtering af TDCs hjemme-pc'er med det populære hjemme-pc-koncept. Den specifikke aftale har en værdi på 60-80 mio. kr.

"Den netop indgåede aftale og intentionen om at udvide samarbejde med TDC fortæller os, at vi har formået at opbygge kompetencer til at være den mest professionelle samarbejdspartner på området, og det vidner samtidig om, at TOPNORDICs hjemme-pc-koncept vinder større og større indpas hos kunderne," siger økonomidirektør Martin Trolle, TOPNORDIC.



Medarbejderne skal have mulighed for både æbler og pærer

Hjemme-pc-aftalen er bygget op omkring computere – stationære som bærbare – fra Apple og HP.

"Det er centralt for TDC at tilbyde produkter, som medarbejderne efterspørger, og det drejer sig om traditionelle og stærke pc'er fra HP samt kreative og kraftfulde computere fra Apple. Vi er en teknologitung virksomhed, og det vil vi gerne afspejle i mulighederne for vores medarbejdere. Og TOPNORDIC kan tilbyde hele spektret af produkter, hvilket er meget positivt for os og vores medarbejdere," siger HR-konsulent Leif Elken, TDC.

HP har længe været TOPNORDICs nøglepartner på kvalitetsprodukter inden for traditionelle pc'er. Siden februar 2007 har TOPNORDIC desuden kunne tilbyde produkter fra Apple, fordi private såvel som virksomheder i stigende grad efterspørger computere fra Apple.

"I TOPNORDIC har vi over en årrække fokuseret på at konceptualisere hjemme-pc-ordningen, fordi det er et område, der har en streng omkostningsstruktur, og derfor er kravene også højere. Centralt for vores koncept er, at vi har gjort processen enkel samtidig med, at medarbejderne får de produkter, de efterspørger. Og det er blevet en stor succes blandt vores samarbejdspartnere," siger økonomidirektør Martin Trolle, TOPNORDIC.

Yderligere oplysninger:

TOPNORDIC A/S

Økonomidirektør Martin Trolle

Telefon 70 25 25 50 eller mobil 25 43 51 35, e-mail martin.trolle@topnordic.com

TDC

Vicedirektør Søren Jensen, TDC Erhverv

Telefon 80 80 80 80 eller mobil 24 25 22 22, e-mail soje@tdc.dk

Kort om TOPNORDIC

TOPNORDIC er Danmarks og Nordens førende it-infrastrukturleverandør.

Forretningsområderne spænder over hele værdikæden fra hardware og software til service, projektledelse, installation, infrastruktur, drift og uddannelse – samt den prisbelønnede eSHOP. I Danmark beskæftiger TOPNORDIC over 1000 medarbejdere med hovedsæde i Ballerup og afdelinger i landets største byer. TOPNORDIC har de højest certificerede it-konsulenter inden for system, service og infrastruktur. Som en del af Ementor-koncernen, der beskæftiger 3300 medarbejdere, er TOPNORDIC/Ementor/Atea tilstede i hele Norden med 50 lokalafdelinger placeret strategisk i Norge, Sverige, Finland, Letland og Danmark. Ementor er noteret på Oslo Børs. www.topnordic.com

Kort om TDC

TDC er den førende leverandør af kommunikationsløsninger i Danmark og den næststørste teleudbyder på det schweiziske marked. TDC har udviklet sig fra en traditionel leverandør af fastnet- og mobiltjenester til leverandør af moderne kommunikationsløsninger. TDCs vision er at blive den bedste leverandør af kommunikationsløsninger i Europa. TDC vil være kendt for at tilbyde kunderne god betjening, innovative og interessante tjenester - og for altid at tage sig af kunderne og give en optimal service. TDC henvender sig til mennesker, som forventer kommunikationsværktøjer, der virker og gør dagligdagen lettere. Derfor leverer TDC alt inden for den nyeste kommunikationsteknologi, så den bliver både enkel og pålidelig. www.tdc.dk