

## Pressemeddelelse

Ballerup den 2. maj 2007

# TOPNORDIC kåret til årets supersælger af Oracle

**På Oracle Danmarks partnerdag blev der for andet år i træk uddelt priser til de partnere, som har udmærket sig ekstraordinært i det forgangne år: Blandt de godt 200 partnere modtog TOPNORDIC prisen som 'årets reseller'.**

Samarbejdet mellem TOPNORDIC og Oracle, som er verdens største leverandør af virksomhedssoftware, er særdeles frugtbar, og i 2006 øgede TOPNORDIC salget af licenser fra Oracle med godt 300 procent. Af alle Oracles forhandlere er det TOPNORDIC, som sælger flest licenser og software.

"TOPNORDIC er en meget vigtig partner for Oracle. De har en stor sælgerstyrke med en bred kundeflade, hvilket gør dem til et stort aktiv for Oracle, som komplementerer vores salgsmodel godt. Vi vil gerne kvittere for den store indsats og de fine resultater med prisen som 'årets reseller'," siger Channel Account Manager Steen Hviid, Oracle Danmark.

### **Bredt sortiment og attraktive priser**

Prisen som 'årets reseller' for Oracle Danmark er en tilkendegivelse af TOPNORDICs salgsarbejde inden for Oracles teknologiprodukter.

"TOPNORDIC lægger vægt på at have mange certificeringer, der giver ret til at sælge et meget bredt sortiment af software og licenser, så vi kan efterkomme kundernes ønsker. Certificeringerne er også en anerkendelse fra leverandørens side. Vore kunder kan trygt handle med os, fordi vi har de rigtige certificeringer og dermed også de højeste rabatter hos producenterne," siger divisionsdirektør Charlotte Schnack, TOPNORDIC.

Det er 2. år i træk, at Oracle Danmark uddeler priser til de partnere, som har opnået et særligt flot resultat. Der uddeles priser i forskellige kategorier såsom 'årets application partner', 'årets hardware partner', 'årets nye partner' og 'årets reseller' – en pris, som altså i år gik til TOPNORDIC. Partnerdagen har udover prisuddelingen fokus på vidensudveksling og netværk.

**Billedtekst:** Charlotte Schack, divisionsdirektør for TOPNORDIC, modtager prisen som 'årets reseller 2006' af Channel Account Manager, Steen Hviid, Oracle Danmark.

#

**Yderligere oplysninger:**

TOPNORDIC A/S

Administrerende direktør Claus Hougesen

Telefon 70 25 25 50 eller mobil 25 43 51 62, e-mail [chougesen@topnordic.com](mailto:chougesen@topnordic.com)

Divisionsdirektør Charlotte Schnack

Telefon 70 25 25 50 eller mobil 72 42 68 28, e-mail [charlotte.schnack@topnordic.com](mailto:charlotte.schnack@topnordic.com)

Oracle Danmark

Kommunikationsdirektør Anders Lund Rendtorff

Telefon 40 90 74 60 eller e-mail [anders.rendtorff@oracle.com](mailto:anders.rendtorff@oracle.com)

**Kort om TOPNORDIC**

TOPNORDIC er Danmarks og Nordens førende it-infrastrukturleverandør.

Forretningsområderne spænder over hele værdikæden fra hardware og software til service, projektledelse, installation, infrastruktur, drift og uddannelse – samt den prisbelønnede eSHOP. I Danmark beskæftiger TOPNORDIC over 1000 medarbejdere med hovedsæde i Ballerup og afdelinger i landets største byer. TOPNORDIC har de højest certificerede it-konsulenter inden for system, service og infrastruktur. Som en del af Ementor-koncernen, der beskæftiger 3100 medarbejdere, er TOPNORDIC/Ementor/Atea tilstede i hele Norden med 48 lokalafdelinger placeret strategisk i Norge, Sverige, Finland, Letland og Danmark. Ementor er noteret på Oslo Børs. [www.topnordic.com](http://www.topnordic.com)

**Kort om Oracle**

Oracle (NASDAQ GS: ORCL) er verdens største leverandør af enterprise software. For mere information om Oracle, besøg venligst vores website på adressen: [www.oracle.com](http://www.oracle.com)