

Pressemeddelelse

Den 12. juni 2007

TOPNORDIC når guldet – igen

TOPNORDIC er blevet certificeret Cisco Gold Partner i Danmark. I certificeringen lægges der særligt vægt på kundetilfredshed, som er et af de områder, TOPNORDIC er specielt engageret i og løbende arbejder på at forbedre.

TOPNORDIC er igen blevet certificeret Cisco Gold Partner i Ciscos respekterede partnerprogram. Det betyder, at TOPNORDIC igen har bevist dygtighed inden for planlægning, salg, design og implementering af Ciscos netværksløsninger.

For at gøre sig fortjent til certificeringen, som kun ganske få andre virksomheder i Danmark har opnået, skal TOPNORDIC leve op til de høje krav, som Cisco stiller til sine Gold Partnere inden for eksempelvis salg, installering og support.

"Det er vigtigt for TOPNORDIC at have så mange specialistkompetencer som muligt inden for it-infrastruktur, så vi kan hjælpe kunderne bedst muligt med de udfordringer, som de står over for. Og det er vores certificeringer en god garant for. Certificeringerne er også en anerkendelse om, at vi opfylder de strenge krav, som Cisco opstiller til deres partnere," siger direktør Peter Trans, TOPNORDIC og fortsætter:

"Certificeringen gør det i højere grad simpelt for kunden at gennemskue, om vi som leverandør har de nødvendige og høje kompetencer. Certificeringen som Gold Partner skal ligeledes bruges til at opbygge vores kompetencer yderligere på bredbåndsområdet."

Garant for merværdi og kompetence

Titlen viser også, at TOPNORDIC har teknisk ekspertise og produktkendskab nok til at tilbyde sine kunder ny teknologi inden for Ciscos mange områder.

"TOPNORDIC har opbygget en række kompetencer inden for salg, installering og support af Cisco-teknologi. Det er en af styrkerne i Ciscos partnerprogram, at vores samarbejdspartnere har fokus på kundeservice og rådgivning. Med en Cisco Gold Partner certificering udmærker TOPNORDIC sig ganske afgjort. Vi sætter stor pris på samarbejdet og TOPNORDICs stærke engagement," siger administrerende direktør Mogens Bransholm, Cisco Danmark.

Cisco Channel Partner-programmet bygger på krav om certificeringer og specialiseringer inden for forskellige teknologiske områder. Programmet opstiller også mål for kundetilfredshed og krav til support før og efter salget.

#

Yderligere oplysninger:

TOPNORDIC A/S

Direktør Peter Trans

Telefon 70 25 25 50 eller mobil 25 43 51 74, mail peter.trans@topnordic.com

Cisco Systems Danmark

Administrerende direktør Mogens Bransholm

Telefon 39 58 50 00 eller mobil 23 43 83 28, mail mbransho@cisco.com**Kort om TOPNORDIC**

TOPNORDIC er Danmarks og Nordens førende it-infrastrukturleverandør.

Forretningsområderne spænder over hele værdikæden fra hardware og software til service, projektledelse, installation, infrastruktur, drift og uddannelse – samt den prisbelønnede eSHOP. I Danmark beskæftiger TOPNORDIC over 1000 medarbejdere med hovedsæde i Ballerup og afdelinger i landets største byer. TOPNORDIC har de højest certificerede it-konsulenter inden for system, service og infrastruktur. Som en del af Ementor-koncernen, der beskæftiger 3100 medarbejdere, er TOPNORDIC/Ementor/Atea tilstede i hele Norden med 48 lokalafdelinger placeret strategisk i Norge, Sverige, Finland, Letland og Danmark. Ementor er noteret på Oslo Børs. www.topnordic.com

Kort om Cisco Systems

Cisco er verdens førende leverandør af netværksteknologi, der ændrer måden, som mennesker kommunikerer og samarbejder på. Information om Cisco kan findes her: www.cisco.com eller www.cisco.dk. Cisco-udstyr leveres i Europa af Cisco Systems International BV, der ejes 100 pct. af Cisco Systems, Inc.