

**Pressemeddelelse**

København, den 1. februar 2007

**TOPNORDIC skaber rekordvækst og overskud efter nordiske fusioner**

**Mindre end et år efter fusionen af danske TOPNORDIC, svenske Atea og norske Ementor viser TOPNORDIC Danmark flotte resultater for regnskabsåret 2006. Nettoomsætningen fra 2005 til 2006 er i Danmark steget med 57 % fra 2,6 mia. DKK i 2005 til 4,1 mia. DKK i 2006. Driftsresultatet (EBITDA) er vokset med 68 % fra 73 mio. DKK. til 123 mio. DKK.**

Nordens største og Europas tredje største leverandør af it-infrastrukturprodukter og -tjenester, Ementor, præsenterer i dag flotte resultater for fjerde kvartal 2006. Koncernen leverer et ordinært driftsresultat på MNOK 148, som er næsten en tredobling i forhold til samme periode i 2005. EBITDA (driftsresultat før afskrivninger og specielle poster) for fjerde kvartal var på MNOK 170, tilsvarende en EBITDA margin på 4 %.

Ementor-koncernen har gennem 2006, til trods for store omstillingsprocesser i forbindelse med fusionerne med TOPNORDIC og Atea, øget omsætningen. Totalt i 2006 omsatte koncernen for milliarder NOK 12,7. EBITDA, før specielle poster, blev MNOK 302 for hele året, hvilket er 63 % bedre end i 2005. Ordinært driftsresultat, før specielle poster, blev for 2006 MNOK 191, en forbedring på 252 % i forhold til 2005.

Både for Ementor-koncernen som helhed, og for TOPNORDIC i Danmark, går det godt:

TOPNORDIC i Danmark har øget nettoomsætningen for hele 2006 til 4,1 mia. DKK. mod 2,6 mia. DKK året før. Driftsresultatet (EBITDA) er vokset med 68 procent til 123 mio. DKK.

"Tallene er et entydigt bevis på det rigtige i at fusionere de tre største nordiske leverandører af it-infrastruktur og -tjenester. Vi har haft en nettotilgang af kunder, medarbejdere og ordrer. Samtidig tjener vi flere penge, og forklaringen er volumen," siger administrerende direktør Claus Hougesen, TOPNORDIC A/S.

Det er på meget kort tid lykkedes at integrere de tre fusionerede virksomheder:

"Ved fusioner tager det typisk de involverede virksomheder flere år at udnytte synergierne. I dette tilfælde har der været synergi fra første dag. Forklaringen er, at det er tre selskaber med hver deres kompetence, og lagt sammen har det skabt en virksomhed med langt flere kompetencer – med en konkurrencedygtig prissætning," siger administrerende direktør Claus Hougesen, TOPNORDIC.

Samtidig nyder TOPNORDIC godt af den tydelige tendens i markedet som viser, at kunderne kun ønsker én samarbejdspartner, som kan løse hele spektret af opgaver, uanset hvor opgaven er i Norden.

”Kompleksiteten i it-installationerne er stigende, og der stilles store krav til leverandørens kompetencer i form af rådgivning, implementering, service, uddannelse og driftsvedligehold – selvfølgelig til en konkurrencedygtig pris,” siger Claus Hougesen, TOPNORDIC.

### **Nettotilgang af medarbejdere og massive besparelser**

TOPNORDIC fik i Danmark flere medarbejdere i 2006: Fra 570 til i dag 1.029 medarbejdere, og trods fusionerne er der sket en nettotilgang. Tilgangen giver et godt billede af den vækstkurve, som har været målet fra starten i TOPNORDIC.

”Fusionerne er en væsentlig grund til en stor del af tilgangen af medarbejdere, men den resterende del skyldes den fortsatte organiske vækst i TOPNORDIC: Alene i januar 2007 har vi ansat 35 nye medarbejdere. Nettotilgangen er således 50 medarbejdere i 2006. Samtidig er det lykkedes os at spare ca. 15 mio. kr. på husleje, fordi vi har slået de sammenlagte afdelinger sammen på nye adresser,” siger økonomidirektør Martin Trolle, TOPNORDIC A/S.

Forventningerne til 2007 er ambitiøse:

”TOPNORDIC er som en del af Ementor-koncernen i dag en nordisk koncern, der er lokalt tilstede i hvert enkelt land. Derudover vil vi også ud over Danmarks og Nordens grænser, senest har vi etableret os i Riga, Letland. I indeværende år forventer vi, at tilgangen af større kunder øges – især de globale serviceaftaler – fordi vi i dag har en højere volumen samt bredere kompetencer. Vi kan således løse alle opgaver inden for opbygning af it-infrastruktur,” siger Claus Hougesen, TOPNORDIC.

Med offentliggørelsen af årsresultatet for 2006 demonstrerer TOPNORDIC, at det både kan lade sig gøre at fastholde markant vækst, bibeholde lave omkostninger og skabe et tilfredsstillende resultat på trods af to meget store fusioner med Ementor og ATEA.

### **Årsresultat TOPNORDIC, Danmark: Perioden 1. januar til 31. december 2006**

<b>TOPNORDIC A/S</b> beløb i mio. DKK	<b>2006<sup>1</sup></b>	<b>2005<sup>2</sup></b>	<b>2004<sup>2</sup></b>	<b>Vækst 2005 til 2006</b>
<b>Omsætning</b>	4.133	2.635	1.973	57 %
<b>Driftsresultat</b>	123	73	63	68 %
<b>Medarbejdere</b>	1.029	570	336	80 %

1 - Proforma

2 - Årsregnskab

**Yderligere oplysninger:**

TOPNORDIC A/S  
Administrerende direktør Claus Hougesen  
Telefon 70 25 25 50 eller mobil 25 43 51 62  
[chougesen@topnordic.com](mailto:chougesen@topnordic.com)

TOPNORDIC A/S  
Økonomidirektør Martin Trolle  
Telefon 70 25 25 50 eller mobil 25 43 51 35  
[martin.trolle@topnordic.com](mailto:martin.trolle@topnordic.com)

**Kort om TOPNORDIC**

TOPNORDIC er Danmarks og Nordens førende it-infrastrukturleverandør. Forretningsområderne spænder over hele værdikæden fra hardware og software til service, projektledelse, installation, infrastruktur, drift og uddannelse – samt den prisbelønnede eSHOP. I Danmark beskæftiger TOPNORDIC over 1000 medarbejdere med hovedsæde i Ballerup og afdelinger i landets største byer. TOPNORDIC har de højest certificerede it-konsulenter inden for system, service og infrastruktur. Som en del af Ementor-koncernen, der beskæftiger 3100 medarbejdere, er TOPNORDIC/Ementor/Atea tilstede i hele Norden med 49 lokalafdelinger placeret strategisk i Norge, Sverige, Finland, Letland og Danmark. Ementor er noteret på Oslo Børs.

[www.topnordic.com](http://www.topnordic.com)