

SKI-rammeaftaler

2023



ATERA

Oversigt over SKI-rammeaftaler

SKI rammeaftale 02.06

Standard Software

SKI rammeaftale 02.17

It - konsulenter

SKI rammeaftale 02.22

It-driftskapacitet

SKI rammeaftale 50.03

Server og storage

SKI rammeaftale 50.07

**Kommunikationsprodukter
og -løsninger**

SKI rammeaftale 50.10

Kopi og print

SKI rammeaftal 50.43

Tablets

SKI rammeaftale 50.49

Standardsoftware

SKI rammeaftale 50.70

**Interaktive tavler og
AV-udstyr**

**Leasingsamarbejde
med Atea**



ATERA



SKI rammeaftale 02.06

STANDARD SOFTWARE

02.06 Standardsoftware er et dynamisk indkøbssystem, hvor du kan købe software og ydelser relateret til den købte software.

Du kan således både gentegne dine eksisterende licenser og indgå vedligeholdsaftaler på software, som du har i forvejen. Derudover kan du købe ny software. Du kan købe alle typer af løsninger, dvs. både on-premise løsninger og cloudbaserede løsninger i systemet.

I det dynamiske indkøbssystem er der ikke et fast sortiment. Atea kan derfor tilbyde dig den løsning, som bedst modsvarer de krav, du har til indkøbet, på baggrund af deres vores fulde sortiment.

Leverandørfeltet er dynamisk. Det betyder, at der løbende kan optages nye leverandører i systemet. SKI behandler ansøgninger fra leverandører, der søger om optagelse i systemet inden for 10 dage. På den måde er du som køber ind via systemet sikret adgang til løsninger og ydelser, som er up-to date og følger markedets teknologiske udvikling. Derudover er leverandørfeltet dynamisk, så det afspejler strømningerne i markedet.

Om systemets inddeling

Systemet er opdelt i to kategorier. Du kan købe den samme software og ydelser i begge kategorier, men der er forskel på, hvordan du evaluerer dit indkøb i de to kategorier.

Kategori 1: Bruger du, når dit indkøb alene skal evalueres på pris, fx ved gentegning af eksisterende software aftaler.

Kategori 2: Bruger du, når dit indkøb skal evalueres på både pris og kvalitet, fx ved indkøb af helt nye software løsninger.

Sortiment:

I begge kategorier i det dynamiske indkøbssystem kan du købe software og ydelser inden for nedenstående 5 ydelsesområder:

1. Standardsoftware
2. Support- og vedligeholdsaftaler
3. Installation, implementering og konfiguration
4. Undervisning relateret til software
5. Rådgivning relateret til software

Du kan således foretage indkøb af software indenfor følgende områder:

1. Application Infrastructure and Middleware
2. Application Development
3. Customer Experience and Relationship Management (CRM)
4. Enterprise Resource Planning (ERP)
5. Supply Chain Management (SCM)
6. Project and Portfolio Management
7. E-mail and Authoring
8. Content Services
9. IT Operations
10. Operating Systems
11. Storage Management
12. Virtualization Infrastructure
13. Security
14. Data Management
15. Analytics and Business Intelligence
16. Other Application Software (Collaboration Services, Enterprise IM og Web Conferencing)
17. Other Infrastructure Software

BRUG AF AFTALEN

Når du vil købe ind på rammeaftalen, skal du gennemføre et miniudbud blandt de leverandører der er på aftalen. Det dynamiske indkøbssystem ligger på udbudsplatformen ETHICS, og det er også i ETHICS at alle konkrete indkøb skal foretages og afsluttes.

SKI har udarbejdet et hjælpeværktøj, SKI-toolset, og en række kontraktskabeloner samt aftaleunderstøttende dokumenter, du kan bruge, når du skal gennemføre et konkret indkøb i systemet. Du kan vælge at tilpasse dem i større eller mindre grad, eller bruge dem som de er. Du finder skabelonerne på SKI's hjemmeside under 'Aftaledokumenter' eller direkte i systemet.

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)



ATERA

SKI rammeaftale 02.17

IT-KONSULENTER

Med rammeaftale 02.17 It-konsulenter kan du nemt købe udførende konsulenter på timebasis i forhold til konkrete opgaver. Du har også mulighed for at anvende rammeaftalen til udførelse af rådgivning-sopgaver, som har direkte tilknytning til de udførende konsulenttydelser.

I denne sammenhæng defineres "it-konsulenter" som udførende konsulenter til konkrete opgaver i dit it-miljø - enten i forhold til driften af dit miljø og infrastruktur (fx vedligehold, opdateringer, systemrettelser og udskiftning samt opdatering af hardware) eller i forhold til nye systemer eller løsninger (fx installation, udvikling og test).

Aftalen giver dig mulighed for på en hurtig og effektiv måde at købe et bredt udvalg af it-konsulenter gennem direkte tildeling via en enkel proces, der tager udgangspunkt i din egen opgavebeskrivelse. SKI har udviklet et intuitivt tildelingsværktøj, som gør tildelingsprocessen nem og overskuelig.

På aftalen har leverandørerne budt ind med meget konkurrencedygtige priser, som sammen med den indbyggede rabatmodel sikrer god økonomi. Priserne er differentieret i ydelseskategorier, således at timeprisen for fx projektledere, infrastrukturkonsulenter og udviklere hver især rammer det rigtige niveau.

Aftalen er opdelt i 14 ydelsesområder, som er underopdelt i syv obligatoriske ydelsesområder og syv valgfrie ydelsesområder:

Obligatoriske ydelsesområder:

7. Projekt- og programledelse
8. Databehandling
10. Infrastruktur og hardware
11. Test
12. Udvikling af ny funktionalitet
13. Tilpasning af eksisterende it-systemer
14. It-systemdrift

Valgfrie ydelsesområder:

1. It-relaterede strategier
2. Forretningsbehov, business case og gevinstrealisering
3. It-udbud
4. It-sikkerhed, business continuity og it-compliance
5. It-arkitektur
6. It-governance
9. Softwarelicens

Hvem kan bruge rammeaftalen

Aftalen er frivillig og fællesoffentlig, og kan derfor som udgangspunkt bruges af alle offentlige organisationer. Når kunden skal tildele en leveringsaftale til en leverandør, indgår en vurdering af leverandørernes kompetencer inden for hhv.:

- Staten, statsfinansieret selvejende institutioner og universiteter
- Kommuner
- Regioner
- Forsyningsvirksomheder

Der købes ind på aftalen via direkte tildeling.

Sortiment

Sortimentet omfatter timepriser på it-konsulenter inden for de anførte ydelsesområder på henholdsvis:

- Juniorkonsulent
- Konsulent
- Seniorkonsulent/specialist
- Chefkonsulent/partner

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)

SKI rammeaftale 02.22

IT-DRIFT

Drift af cloud, datacenter, netværk, applikation, co-location, slutbrugerservices og sikkerhedsservices.

It-driftaftalen gør det muligt for dig at få driftet alt fra servere, backup og indkøb af cloud-kapacitet, til outsourcing af hele myndighedens it-drift inklusiv dit slutbruger-udstyr som PC og tablet mm. Aftalen rummer også mulighed for, at du kan indkøbe Co-location/Housing, hvis du selv vil varetage driften, men ikke har de fysiske rammer til formålet.

It-driftsområdet er i en rivende udvikling, og den øgede digitalisering i den offentlige sektor stiller større og større krav til "time to market", sikkerhed og skalérbarhed. Samtidig skal der tages hensyn til økonomien. Derfor understøtter aftalen både drift af eget og leverandøret it-udstyr samt cloudbaserede og sammensatte løsninger heraf.

02.22 It-drift er et dynamisk indkøbssystem.

I det dynamiske indkøbssystem er der ikke et fast sortiment. I stedet køber du ind inden for de kategorier, der er fastlagt i aftalen. Leverandørerne kan derfor tilbyde dig den løsning, der bedst svarer til dine specifikke krav.

Der kan løbende optages nye leverandører i det dynamiske indkøbssystem. SKI behandler ansøgninger fra leverandører, der søger om optagelse i systemet inden for 10 arbejdsdage.

De fleksible muligheder sikrer, at du som køber har adgang til løsninger og ydelser, som følger markedets teknologiske udvikling. Det dynamiske indkøbssystem er digitalt understøttet af SKI. Her bliver du som kunde først ført igennem en spørgeramme, der hjælper dig med behovsafdækningen af dit konkrete indkøb. Herefter genereres det udbudsmateriale inkl. kravsspecifikation, som afspejler dit behov.

Hvis du, som offentlig kunde, har helt individuelle krav, som ikke er en del af spørgerammen, kan du også tilføje disse krav i systemet.

Det betyder, at du som offentlig kunde står med et komplet udbudsmateriale, som er gennemarbejdet, ensartet og gennemsigtigt for alle parter.

Brede rammer for leverandører

I kraft af, at det er et dynamisk indkøbssystem, er det muligt for alle leverandører på aftalen at afgive tilbud. Der kommer således en forhåndsmeddelelse til samtlige leverandører, når der offentliggøres et nyt miniudbud. Det er så op til leverandøren at vurdere, om det er noget, der ligger inden for netop deres kompetenceområde.

Sortiment:

På aftalen kan du købe it-drift og relaterede services, og sortimentet favner derfor både den traditionelle it-drift samt cloudbaseret drift.

Cloudrift	Managed Public Cloud ydelser	Cloud Capacitet			
Datacenterdrift	Operativsystem drift	Computing	Storage og backup		
Co-location	Datacenterfaciliteter				
Netværksdrift	Netværkskapacitet	Managed netværksdrift			
Applikationsdrift	Applikation	Databasedrift	Middleware drift		
Slutbrugerservices	IT arbejdsplads-kapacitet	Virtual desktop management	Mobiled Device Management	Samarbejdsydelser	IT service desk
Sikkerhedsservices	Identity & Access Management	Security Information & Event Management (SIEM)	Security Operations Centre (SOC)		

[Anvendelse af aftalen.](#)

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.



SKI rammeaftale 50.03

SERVER OG STORAGE

Aftalen giver alle offentlige kunder mulighed for at indkøbe servere og storage og relevant tilbehør, løsninger og services. Aftalen erstatter den nuværende frivillige SKI-aftale 02.03 samt de to aftaler fra Moderniseringsstyrelsen for hhv. servere og storage, som udløb den 31. december 2018.

Aftalen vil derfor være den eneste fællesoffentlige rammeaftale for servere og storage.

Den indgår i Statens Indkøbsprogram og er samtidig også forpligtende for de kommuner og regioner, der har tilsluttet sig aftalen. Øvrige offentlige kunder kan anvende aftalen frivilligt.

Det kan du købe på aftalen

Aftalen giver mulighed for dels at anskaffe enkelte komponenter til eksisterende server- og storage-miljøer samt at tilkøbe samlede løsninger.

Aftalen sikrer et bredt udvalg fra relevante producenter samt et bredt og dybt sortiment inden for servere og storage. Helt konkret kan du købe produkter fra producenter som HPE, Lenovo, Dell-EMC, Cisco, IBM, Supermicro, Netapp, Fujitsu, Hitachi og en række andre producenter af kommunikationsprodukter og relateret tilbehør.

Sortimentet omfatter:

- Servere (rack-, blade- og towerservere)
- Storage (DAS, NAS, SAN), båndstationer og -robotter
- Tilbehør (bl.a. racks, elektronik, kabling)
- Netværkskomponenter (til brug for implementering af server- og/eller storageløsninger)
- Software/licenser (bl.a. management software, virtualiseringssoftware)
- Service- og supportaftaler
- Løsninger (bl.a. Software Defined Storage (SDS), Converged Infrastructure / Hyperconverged infrastructure (CI / HCI))
- Timebaserede ydelser

SDDC, SDS, Konvergerede- og Hyperkonvergerede løsninger, software og datacenterswitches skal altid i miniudbud (pris/kvalitet).

Serviceforlængelser skal altid i miniudbud

Sortimentet opdateres løbende og udvides i takt med den teknologiske udvikling inden for området.

Sådan køber du ind på aftalen

På aftalen skal du alt efter dit indkøbsbehov anvende direkte tildeling eller miniudbud.

- Direkte tildeling anvendes, når du har behov for at supplere din eksisterende server- og/eller storageløsning, og hvor det samlede indkøb forventes at ligge under 1 mio. DKK. Der anvendes et "varekurvsprincip", hvor du ud fra producentvarenumrene kan se priser for de relevante produkter på tværs af aftalens leverandører. Du tildeler til den leverandør, der har den laveste pris.

Miniudbud anvendes, hvis du enten skal indkøbe udstyr til en eksisterende løsning, og indkøbet forventes at være over 1 mio. DKK, eller hvis du ønsker leverandørens løsningsforslag og evt. hjælp til implementering. Endeligt skal du også gennemføre et miniudbud, hvis du har skærpede krav, f.eks. performancekrav eller krav til levering.

Anvendelse

- Kommune: Kun tilsluttede
- Kommunal selvejende institution: Hvis kommune er tilsluttet
- §60-selskab: Kan bruges som frivillig aftale
- Ministerier og styrelser: Forpligtet jf. Statens Indkøbsprogram/Statens Indkøbscirkulære
- Statslige selvejende institutioner: Kan bruges som frivillig aftale
- Regioner: Hvis tilsluttet i tilslutningsperioden
- Regionale selvejende institutioner: Hvis regionen er tilsluttet

Andre offentlige kunder: Kan bruges som frivillig aftale

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)

LEASINGSAMARBEJDE MED ATEA

KommuneLeasing og Atea har indgået strategisk samarbejde om finansiering og servicering af kommuners og regioners investeringer i IT-løsninger

Udvikling på IT-området går stærkt, og behovet for øget IT-kapacitet er i kraftig vækst i kommuner og regioner. De løbende investeringer stiller krav til økonomien, som kan være svære at opfylde på grund af det pres, der generelt er på økonomien i kommuner og regioner.

Strategiens snitflader til andre initiativer

For at lette finansieringsbehovet har mange kommuner og regioner valgt at leasingfinansiere IT-udstyr. Ved leasingfinansiering får kommunen/regionen mulighed for en finansiering, som fordeler anskaffelsesudgifterne over en årrække frem for at skulle ud i større budgetbelastende investeringer i et enkelt år. Samtidig er der hos mange et ønske om at slippe for besværet ved at drive og servicere en moderne IT-platform. I lighed med mange private virksomheder ønskes der tillige budgetsikkerhed og viden om, hvad den enkelte IT-arbejdsplads, hver enkelt terabyte eller hver enkelt skole iPad koster.

For at kunne tilbyde kunderne de bedste løsninger for indkøb, servicering, administration og finansiering har KommuneLeasing og Atea indgået en strategisk samarbejdsaftale.

Samarbejdsaftalen betyder, at KommuneLeasing står for finansiering, mens Atea Finans i samarbejde med Atea sørger for levering af udstyr samt den løbende servicering i brugsperioden frem til at udstyret skal udskiftes. Hele tanken bag samarbejdet er, at kunderne skal bruge så få ressourcer som muligt på den praktiske håndtering – klargøring, udrulning, tilbagekøbsgaranti, garantireparationer, on-site service, forsikring, asset registrering/-håndtering, dataslet, miljømæssig korrekt håndtering af brugt udstyr – og andre opgaver forbundet med driften af en moderne IT-platform.

Hvem er Atea?

Atea er en Danmarks største leverandør af IT. Ateas medarbejdere bistår gerne sine kunder med værdiskabende løsninger, der når hele vejen rundt om IT-infrastrukturen. Atea beskæftiger omkring 1.400 i Danmark og har en stærk lokal tilstedeværelse med afdelinger fordelt over hele landet.

Vores team af it-økonomiske rådgivere hjælper danske virksomheder med at optimere it-økonomien ud fra 5 perspektiver:



Total Cost of Ownership (TCO)

- Den bedste finansielle løsning med udgangspunkt i løsningen og virksomhedens behov
- Services der kan nedbringe omkostningerne før, under og efter brug



Cash Flow

- Fokus på at konstruere den rette finansielle løsning, således den understøtter virksomhedens likviditetsmæssige profil
- Return on Investment (ROI) – udarbejdelse af business cases og simulering af Return on Investment



Risiko

- Sikrer størst mulige budgetmæssige tryghed
- Sikrer størst mulige transparens og tryghed efter endt leasingperiode for at undgå uforudsete omkostninger



ATER

SKI rammeaftale 50.10

KOPI OG PRINT

På 50.10 Kopi og print kan det offentlige købe et bredt udvalg af relevante produkter inden for kopi og print, blandt andet printere og multifunktionsprintere, der dækker administrative standardbehov. Maskiner til brug på fx laboratorium og trykkeri er ikke omfattet af aftalen.

Der medfølger serviceaftaler på langt de fleste af maskinerne, og derudover er der også mulighed for at tilkøbe tilbehør og relevant software, herunder specifikt follow-me-print og Universal Print Management Software.

De tre sidestillede leverandører er tildelt ud fra TCO-beregninger af deres tilbud. Både totalomkostninger og livstidsstrømforbrug for produkterne er taget med i evalueringerne. Dermed er der tildelt på baggrund af de mest energieffektive maskiner, hvor man blandt andet ser på anskaffelsesprisen, pris på strømforbrug samt CO₂-udledning i henhold til

Miljøstyrelsens retningslinjer.

Aftalen er en fællesoffentlig aftale, hvilket betyder, at ministerier, styrelser, statslige institutioner og FGU'er er forpligtet til at benytte aftalen via statens indkøbscirkulære. Aftalen er desuden en fælleskommunal og forpligtende for de kommuner og øvrige institutioner, som har tilsluttet sig rammeaftalen forud for udbudstidspunktet.

Alle SKI's øvrige kunder kan benytte sig af aftalen, når den er trådt i kraft.

Vil du vide mere?

Løbende information om nyheder med baggrund i katalogets indhold og emner. Skriv til ski.kc@atea.dk

Atea eShop

Find det du mangler på Ateas eShop.
www.eshop.atea.com/dk/

Såfremt der er uoverensstemmelse mellem priser og/eller specifikationer på SKI 50.10 kontrakten, prislisten og/eller Rammeaftale, er det SKI 50.10 kontraktens vilkår der er gældende.



SKI rammeaftale 50.07

KOMMUNIKATIONS- PRODUKTER OG -LØSNINGER

Aftalen giver alle offentlige kunder mulighed for at indkøbe Kommunikationsprodukter og relevant tilbehør, løsninger og services. Aftalen erstatter den gamle frivillige SKI-aftale 02.07 samt aftalen fra Moderniseringsstyrelsen for Netværkskomponenter, som udløb den 31. december 2019.

Aftalen vil derfor være den eneste fællesoffentlige rammeaftale for kommunikationsprodukter og løsninger.

Den indgår i Statens Indkøbsprogram og er samtidig også forpligtende for de kommuner og regioner, der har tilsluttet sig aftalen. Øvrige offentlige kunder kan anvende aftalen frivilligt.

Det kan du købe på aftalen

Aftalen giver mulighed for dels at anskaffe enkelte komponenter til eksisterende kommunikationsløsninger samt at tilkøbe samlede løsninger. Aftalen sikrer et bredt udvalg fra relevante produ-



center samt et bredt og dybt sortiment inden for kommunikationsløsninger. Aftalen er delt op i tre delaftaler:

- Unified Communications- og telefoniprodukter
- Netværksprodukter
- IT-sikkerhedsprodukter

Atea er leverandør på alle tre aftaler.

Helt konkret kan du købe produkter fra producenter som Cisco, Aruba, HPE, DellEMC, PaloAlto, Symantec, McAfee, IBM, TrendMicro, Apple, Samsung, Microsoft og en række andre producenter af kommunikationsprodukter og relateret tilbehør. Sortimentet omfatter:

- Unified Communications/PBX
- Mobiltelefoner
- Omstillingsfunktionalitet
- Kontaktcenterfunktionalitet
- Video
- Videoovervågning
- Headsets
- DECT
- Switche
- Routere
- WiFi
- Brugervalideringsprodukter
- Security Appliances
- Intrusion, detection and prevention systems
- DDOS protection
- Security Information and Event management
- Load Balancer
- Endpoint Protection

Timebaserede ydelser, Serverløsninger og Cloudløsninger skal altid i miniudbud (pris/kvalitet). Serviceforlængelser skal altid i miniudbud.

Sortimentet opdateres løbende og udvides i takt med den teknologiske udvikling inden for området.

Sådan køber du ind på aftalen

På aftalen skal du alt efter dit indkøbsbehov anvende direkte tildeling eller miniudbud.

- Direkte tildeling anvendes, når du har behov for at supplere din eksisterende kommunikationsløsning, og hvor det samlede indkøb forventes at ligge under miniudbudsgrensen. Der anvendes et "varekurvsprincip", hvor du ud fra producentvarenumrene kan se priser for de relevante produkter på tværs af aftalens leverandører. Du tildeler til den leverandør, der har den laveste pris.

Miniudbud anvendes, hvis du enten skal indkøbe udstyr til en eksisterende løsning, og indkøbet forventes at være over 1 mio. DKK, eller hvis du ønsker leverandørens løsningsforslag og evt. hjælp til implementering. Endeligt skal du også gennemføre et miniudbud, hvis du har skærpede krav, f.eks. performancekrav eller krav til levering.

Anvendelse

- Kommune: Kun tilsluttede
- Kommunal selvejende institution: Hvis kommune er tilsluttet
- §60-selskab: Kan bruges som frivillig aftale
- Ministerier og styrelser: Forpligtet jf. Statens Indkøbsprogram/Statens Indkøbscirkulære
- Statslige selvejende institutioner: Kan bruges som frivillig aftale
- Regioner: Hvis tilsluttet i tilslutningsperioden
- Regionale selvejende institutioner: Hvis regionen er tilsluttet
- Andre offentlige kunder: Kan bruges som frivillig aftale

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)

SKI-rammeaftale 50.43

TABLETS

På aftalen kan du købe tablets med forskellige lagringsmuligheder, netværksmuligheder og skærmstørrelser, der er compatible med Apple iOS, Google Android, Microsoft Windows og ChromeOS.

Der ud over kan du også købe tilbehør og serviceydelser, herunder blandt andet covers og all-risk-forsikringer.

Aftalen kan kun benyttes af de offentlige organisationer, der har tilsluttet sig i tilslutningsperioden og er forpligtende for disse. Staten er automatisk

forpligtet til at anvende aftalen. En række statslige selvejende institutioner, fx forsyningsvirksomheder, har dog mulighed for at anvende aftalen uden at skulle tilslutte sig først.

Tilbehør og serviceydelser er frivilligt for de offentlige organisationer, medmindre organisationen har ønsket at forpligte sig til, at købe tilbehør og serviceydelser via tilslutningsaftalen. Staten er automatisk forpligtet til at købe tilbehør og serviceydelser på aftalen.

Alle køb på aftalen sker ved direkte tildeling.



Sortiment:

Aftalen består af tablets med forskellige lagringssmuligheder, netværkssmuligheder og skærmstørrelser, der er kompatible med Apple iOS, Google Android, Microsoft Windows og ChromeOS.

På aftalen kan du også købe:

Kompatibelt tilbehør

- Covers
- Tastaturer
- Strømforsyninger/ladere
- Dockingstationer/portreplikator
- Skærmbeskyttelsesglas
- Penne
- Konfigurationssoftware til Android tablets.

Serviceydelser

- All-risk-forsikringer i hhv. 2 og 3 år
- Garantiforlængelse
- Tyverimærkning - fysisk
- Montering af skærmbeskyttelsesglas
- Efterfølgende registrering af tabletenheder i din organisations system
- Konsulenttimer

Anvendelse af aftalen:

Atea er eneleverandør på aftalen. Du kan bestille dine varer direkte hos Atea på følgende måder:

Telefon og mail: telefon 70 25 61 43,
mail: SKI5043@atea.dk

Bestilling:

Bestil dine varer direkte via Ateas Webshop:
Hvis du endnu ikke er oprettet: <https://www.atea.dk/ny-kundeformular>

Hvis du allerede er oprettet: <https://www.atea.dk/eshop/>

Din organisations eget e-handelssystem:
Ordre herigennem sendes til SKI5043@atea.dk

Du kan også hente aftalens e-katalog over i din kommunes e-handelssystem via ski.dk

Vær opmærksom på, at din organisation kan have truffet en beslutning om, at du skal købe ind på en bestemt måde. Tag fat i din organisations indkøbskontor, hvis du er i tvivl.

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.
[Klik her](#)

SKI rammeaftale 50.49

STANDARDSOFTWARE

Delaftale 1 - Kommuner mfl.

På aftalen kan du købe og gentegne standard-software-licenser kompatible med Microsoft og tilknyttede ydelser inden for licensrådgivning.

Aftalen er et forpligtende miniudbud, som er baseret på SKI's frivillige aftale 02.06 Standard Software, delaftale 2: Standard Software kompatible med Microsoft software. [Du kan læse mere om denne aftale her.](#)

Sortimentet på aftalen omfatter Microsoft-kompatibelt software.

SKI har i samarbejde med Microsoft forhandlet nogle særlige licensvilkår på plads, som sikrer at din kommune indkøber licenser på forbedrede vilkår. Microsoft har specielt til denne aftale udviklet fire nye cloud-licenspakker (SKI-pakker) med tilpasset funktionalitet til din kommunes behov. SKI-pakkerne er således tilpasset de ønsker og krav, som giver værdi i en kommunal softwarestrategi. SKI-pakkerne består af tre variationer af Office 365 Enterprise brugerprofiler og en ny Deskless frontline brugerprofil.

Sortimentet omfatter licenser inden for nedenstående kategorier:

- Application Development
- Application Infrastructure and Middleware
- Business Intelligence
- Content, Communications and Collaborations
- Customer Relationship Management
- Data Management and Integration
- IT Operations Management Software
- Machine Learning and Advanced Analytics
- Office Suites

- Operating Systems
- Other Infrastructure Software
- Project and Portfolio Management
- Security Software
- Web Services Software

SKI-licenspakker

Som noget nyt indeholder en del af sortimentet nogle særlige SKI-licenspakker med forskellige brugerprofiler, som Microsoft har udviklet specielt til denne aftale. SKI-licenspakkerne består af tre variationer af SKI Office 365 Enterprise brugerprofiler og en ny SKI Deskless frontline brugerprofil, som er målrettet den mobile bruger.

Ændrede behov i aftalens løbetid

Aftalen giver plads til ændrede behov i din kommune. Dels kan du tilpasse, hvilken type licenser din kommune ønsker at købe, efter aftalen er trådt i kraft. Dels kan du købe ekstra licenser med tilknyttede ydelser ud over dem, din kommune indmeldte ved tilslutning til aftalen.

Suppleringskøb

Din kommune kan supplere med køb af licenser og tilknyttede ydelser for op til 100 pct. mere end din kommunes indmeldte volumen. Loftet for suppleringskøb går på tværs af alle tilsluttede kommuner, hvilket betyder, at et uudnyttet beløb hos én kommune kan anvendes af en anden kommune.

Hvem kan bruge aftalen

Aftalen kan benyttes af de kommuner, der har tilsluttet sig aftalen i tilslutningsperioden, og som indmeldte deres indkøbsbehov for licenser og tilknyttede ydelser.

Delaftale 2 - Stat

Miniudbud på Microsoft-kompatibelt software med en række forbedrede licensvilkår for staten.

Aftalen er et forpligtende miniudbud, som er baseret på SKI's frivillige aftale 02.06 Standard Software, delaftale 2: Standard Software kompatibelt med Microsoft software.

Aftalen kan udelukkende benyttes af de organisationer, der har tilsluttet sig i tilslutningsperioden. Du kan se på SKI.DK, om din organisation har tilsluttet sig aftalen.

Sortiment

Sortimentet på aftalen omfatter Microsoft-kompatibelt software.

SKI har i samarbejde med Microsoft forhandlet nogle særlige licensvilkår på plads, som sikrer, at din organisation indkøber licenser på forbedrede vilkår.

Sortimentet omfatter licenser inden for nedenstående kategorier:

- Application Development
- Application Infrastructure and Middleware
- Business Intelligence
- Content, Communications and Collaborations
- Customer Relationship Management
- Data Management and Integration
- IT Operations Management Software
- Office Suites
- Operating Systems
- Other Infrastructure Software
- Project and Portfolio Management
- Security Software
- Web Services Software

Brug af aftalen

Din organisation har indmeldt et forventet indkøb, der er blevet omregnet til en økonomisk værdi, som din organisation er forpligtet til at købe software for.

Din organisation har mulighed for at foretage suppleringskøb for op til yderligere 100% af den værdi, din organisation er forpligtet til at aftage for. Du kan se hvilket beløb, du har indmeldt i den leveringsaftale, som du har modtaget fra SKI.

Når du skal indkøbe fra denne volumen, skal du først afklare, hvad du skal købe. Du behøver ikke at købe de produkter, du har indmeldt, men kan vælge frit i hele det udbudte sortiment på aftalen.

Du skal starte med at forholde dig til, om du ønsker at købe licenser, opgraderinger, vedligeholdelse og/eller tilknyttede ydelser.

Når du skal foretage et køb på aftalen, skal du kontakte din kontaktperson (LAM) hos Atea A/S.

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)



SKI rammeaftale 50.70

INTERAKTIVE TAVLER OG AV-UDSTYR

Denne forpligtende aftale indeholder et bredt udvalg af gode funktionelle AV-produkter.

Aftalen er opdelt i to delaftaler.

Delaftale 1 AV-udstyr - Sortiment ved direkte tildeling skal bruges ved direkte tildeling. E-kataloget på denne delaftale indeholder det obligatoriske sortiment fra den primære leverandør på aftalen Atea A/S.

Delaftale 2 AV-udstyr - Sortiment ved miniudbud skal bruges ved miniudbud. E-kataloget på denne delaftale indeholder såvel det obligatoriske som det frivillige sortiment for alle de tre leverandører, der er på aftalen.

Aftalen kan benyttes af alle de offentlige institutioner, der har tilsluttet sig aftalen. Kommunale institutioner har tilsluttet sig forud for udbuddet af aftalen og har ikke mulighed for at tilslutte sig på et senere tidspunkt.

Aftalen indgår også i Statens Indkøbsprogram. Det betyder at alle statslige institutioner er forpligtet til at benytte aftalen, selvom de ikke er tilsluttet.

Derudover kan aftalen benyttes af visse institutioner uden tilslutning og uden forpligtelse, herunder: Regionerne, Danmarks Nationalbank, Folketinget, Dansk Institut for Internationale Studier, Institut for



Menneskerettigheder, Færøernes hjemmestyre (for lokationer i Danmark) samt statslige selvejende institutioner mv.

DELAFTALER UNDER 50.70 AV-UDSTYR

Delaftale 01: AV-udstyr - Sortiment til direkte tildeling

Interaktive tavler, interaktive projektorer, projektorer, skærme, videokonferenceudstyr, lydudstyr og mikrofoner.

Læs mere

Delaftale 02: AV-udstyr - Sortiment til miniudbud

Interaktive tavler, interaktive projektorer, projektorer, skærme, videokonferenceudstyr, lydudstyr og mikrofoner.

Læs mere

BRUG AF AFTALEN

Sortimentet på aftalen omfatter følgende kategorier:

- Interaktive tavler
- Interaktive projektorer
- Projektorer
- Skærme, forskellige teknologier og anvendelsesområder
- Videokonferenceudstyr (low entry)
- Lydudstyr
- Mikrofoner

Hertil kommer diverse tilbehør og services, såsom beslag, software, montering, serviceaf-taler mm.

Du skal købe direkte hos den primære leverandør Atea A/S, hvis dine behov kan dækkes af det obligatoriske sortiment, som du finder i delaftale 1: AV-udstyr - Sortiment til direkte tildeling, og hvis du vurderer, at dit køb ikke overstiger den beløbsgrænse (miniudbuds-grænse), du har for miniudbud.

Kommuner har individuelle grænser for, hvornår den enkelte kommune skal gå i miniudbud. Grænserne kan ses i bilag I - Aftalevilkår (fane 3 i Excel-dokumentet).

Alle øvrige kunder har en miniudbudsgrense på 500.000 DKK.

Du skal anvende delaftale 2: AV-udstyr - Miniudbud blandt alle tre leverandører på aftalen i følgende tilfælde:

- Når det obligatoriske sortiment overstiger jeres miniudbudsgrense
- Når behovet kun kan dækkes via det frivillige sortiment
- Når der er tale om skærpede krav til leverancen – se bilag VIII s. 4

Anvendelse af aftalen

Her kan du læse mere om, hvordan din organisation kan anvende aftalen.

[Klik her](#)

Vil du vide mere?

Løbende information om nyheder med baggrund i katalogets indhold og emner. Skriv til ski.kc@atea.dk

Atea eShop

Find det du mangler på Ateas eShop.
www.atea.dk/eshop/

